



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Australia



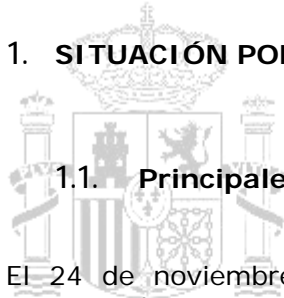
Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Sidney

Actualizado a Marzo De 2008

1. SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1. Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones	4
1.2. Gabinete Económico y distribución de competencias	4
2. SITUACIÓN ECONÓMICA	5
2.1. Evolución de las principales variables	5
Cuadro 1: PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	5
2.1.1. PIB	6
Cuadro 2: PIB (por sectores de origen y componentes del gasto)	6
2.1.2. Precios	7
2.1.3. Desempleo. Población activa. Población ocupada por sectores	7
2.1.4. Distribución de la Renta	8
2.1.5. Cuentas Públicas	8
2.2. Previsiones macroeconómicas	8
2.3. Otros posibles datos de interés económico	9
2.4. Comercio Exterior de bienes y servicios	10
2.4.1. Apertura Comercial	11
2.4.2. Principales socios comerciales	12
Cuadro 3: PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES	12
Cuadro 4: PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES	13
2.4.3. Principales sectores de bienes (Importación y Exportación)	13
Cuadro 5: PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS	13
Cuadro 6: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS	14
2.4.4. Principales sectores de servicios (Importación y Exportación)	14
2.5. Turismo	15
2.6. Inversión extranjera	15
2.6.1. Novedades en la legislación	15
2.6.2. Inversión extranjera por países y sectores	15
Cuadro 7: INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAISES Y SECTORES	16
2.6.3. Operaciones importantes de inversión extranjera	17
2.6.4. Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras	18
2.6.5. Ferias sobre inversiones	18
2.7. Inversiones en el exterior. Principales países y sectores	18
Cuadro 8: INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAISES Y SECTORES	18
2.8. Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas	19
Cuadro 9: BALANZA DE PAGOS	19
2.9. Reservas Internacionales	20
2.10. Moneda. Evolución del tipo de cambio	20
2.11. Deuda Externa	20
2.12. Calificación de riesgo	20
2.13. Principales objetivos de política económica	20
3. RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	21
3.1. Marco Institucional	21
3.1.1. Marco general de las relaciones	21
3.1.2. Principales Acuerdos y Programas	22

3.1.3.	Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos	23
3.2.	Intercambios Comerciales	23
3.2.1.	Exportaciones españolas al país	23
	Cuadro 10: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA EXPORTACIÓN ESPAÑOLA	23
3.2.2.	Importaciones españolas	24
	Cuadro 11: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACIÓN ESPAÑOLA	24
3.2.3.	Evolución del saldo de la Balanza Comercial bilateral	24
	Cuadro 12: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	24
3.3.	Intercambios en el sector servicios (especial referencia al turístico)	25
3.4.	Flujos de inversión	25
3.4.1.	De España en el país	25
	Cuadro 13: INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA: BRUTA Y NETA. SECTORES	25
3.4.2.	Del país en España	26
	Cuadro 14: INVERSIÓN DIRECTA DEL PAÍS EN ESPAÑA: BRUTA Y NETA. SECTORES	26
3.5.	Deuda	27
3.6.	Oportunidades de negocio para la empresa española	27
3.6.1.	El mercado	27
3.6.2.	Importancia económica del país en su región	27
3.6.3.	Oportunidades comerciales	27
3.6.3.1.	Compras del sector público	27
3.6.3.2.	Sectores con demanda potencial de importaciones	28
3.6.4.	Oportunidades para invertir	28
3.6.4.1.	Concesiones, Privatizaciones y otras	31
3.6.4.2.	Sectores con demanda potencial de inversión extranjera	31
3.6.5.	Fuentes de financiación	31
3.7.	Actividades de Promoción	31
3.8.	Previsiones a corto y medio plazo de las relaciones económicas bilaterales	31
4.	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	32
4.1.	Con la Unión Europea	32
4.1.1.	Marco Institucional	32
4.1.2.	Intercambios Comerciales	32
	Cuadro 15: INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA U.E.	32
4.1.3.	Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos	32
4.2.	Con las Instituciones Financieras Internacionales	33
4.3.	Con la Organización Mundial de Comercio	33
4.4.	Con otros organismos y Asociaciones Regionales	33
4.5.	Acuerdos bilaterales con terceros países	34
4.6.	Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro	36
	Cuadro 16: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	36

1. SITUACIÓN POLÍTICA



1.1. Principales fuerzas políticas y su presencia en las instituciones

El 24 de noviembre de este 2007 se celebraron elecciones generales en Australia. Después de 11 años y medio de gobierno de la coalición conservadora y cinco mandatos del Primer Ministro John Howard del Partido Nacional, el Partido Laborista se hizo con el poder por un 53,2% frente al 46,7% obtenido por los liberales. El Partido Laborista consiguió la victoria con su nuevo líder, [Kevin Rudd](#), elegido a finales del pasado año. Ex diplomático, Rudd presenta una imagen de centro, evitando propuestas radicales que protagonizaron algunos de sus predecesores en el liderazgo de la oposición.

En el Senado, sin embargo, se mantendrá el liderazgo de los Liberales hasta junio, momento en el que los laboristas deberán negociar con los verdes y dos partidos independientes.

La primera acción llevada a cabo por el nuevo Presidente australiano, Kevin Rudd, fue ratificar el protocolo de Kyoto tras 10 años de demoras en este campo, ya que el protocolo fue firmado por Australia en 1997, pero aún no había sido ratificado. Rudd cumple así con una de sus principales promesas electorales, en el marco de la estrategia de futuro del gobierno australiano, cuyo objetivo es reducir las emisiones hasta en un 60%, antes de 2050, respecto de los niveles de 2000. Asimismo, el Gobierno se propone trabajar para que antes de 2020 un 20% de la energía que se produce en el país sea renovable, y establecerá un sistema de comercio de emisiones que entrará en funcionamiento dentro de unos 2 años, según las previsiones del Gobierno.

Esta nueva dirección de la política medioambiental, unida a la creciente preocupación por la acuciante sequía que sufre el país y la conciencia de los gobernantes de poner remedios urgentes, abren múltiples posibilidades a la industria española, pionera en energías renovables y tratamiento de aguas.

1.2. Gabinete Económico y distribución de competencias

Está formado por Wayne Swan (Ministro del Tesoro); Simon Crean (Ministro de Comercio); Lindsay Tanner (Ministro de Finanzas y Liberalización); Anthony Albanese (Ministro de Infraestructura, Transporte, Desarrollo Regional y Gobierno local); Stephen Conroy (Ministro de Comunicación y Economía Digital); Kim Carr (Ministro de Innovación, Industria e Investigación); Chris Bowen (Ministro de Política de la Competencia y Asuntos del Consumidor); Craig Emerson (Ministro de Pequeñas empresas, Contratistas independientes y Economía de Servicio); Nick Serry (Ministro de Superannuation y Legislación mercantil).

En cuanto a los Gobiernos Territoriales, hay que decir que todos los Estados Federados - salvo Queensland que abolió la Cámara Alta en 1922- cuentan con un Parlamento bicameral y Gobierno propio, con su propia Constitución. Pueden aprobar leyes relacionadas con cualquier área no tratada por la Commonwealth según el artículo 51 de la Constitución Australiana. En caso de que las leyes estatales entren en conflicto con las federales, la Constitución establece que se siga la ley de la Commonwealth.

El Gobierno estatal se encarga de administrar los ámbitos de educación, impuestos, transporte, justicia, sanidad y agricultura. El Territorio del Norte consiguió en julio de 1978 un estatus de auto-gobierno, y es representado en el Gobierno Federal por miembros electos. Los Gobiernos locales proveen servicios a sus comunidades, y regulan los asuntos que no pueden ser administrados por instancias superiores.

2. SITUACIÓN ECONÓMICA



2.1. Evolución de las principales variables

Cuadro 1: PRINCIPALES INDICADORES ECONÓMICOS	2004	2005	2006	2007
PIB				
PIB (MUSD/ a precios corrientes)	639.253	709.057	759.109	908.903
Tasa de variación real (%)	3,7	2,7	2,6	3,9
Tasa de variación nominal (%)	7,4	7,3	7,5	7,9
INFLACIÓN				
Media anual (%)	2,35	2,7	3,55	2,35
Fin de período (%)	2,6	2,8	3,3	3,0
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL				
Media anual (%)	5,25	5,46	5,81	6,39
Fin de período (%)	5,25	5,5	6,25	6,75
EMPLEO Y TASA DE PARO				
Población (x 1.000 habitantes)	20.210	20.452	20.739	21.234
Población activa (x 1.000 habitantes)	10.342	10.569	10.809	11.077
% Desempleo sobre población activa	5,1	5,2	4,6	4,3
SUPERÁVIT PÚBLICO				
% de PIB	0,6	1,2	1,5	1,0
DEUDA PÚBLICA				
en MUSD/	17.244	8.771	-4.638	-23.557
en % de PIB	2,7	1,2	-0,6	-2,64
EXPORTACIONES DE BIENES				
en MUSD/	87.017	106.494	125.389	107.101
% variación respecto a período anterior	22,88	22,38	17,74	14,62
IMPORTACIONES DE BIENES				
en MUSD/	104.945	120.172	135.367	118.295
% variación respecto a período anterior	22,20	14,51	12,64	17,68
SALDO B. COMERCIAL				
en MUSD/	-18.046	-13.298	-9.578	-17.734
en % de PIB	-2,82	-1,88	-1,26	-1,99
SALDO B. CUENTA CORRIENTE				
en MUSD/	-38.806	-40.715	-40.812	-56.536
en % de PIB	-6,07	-5,74	-5,38	-6,35
DEUDA EXTERNA				
en MUSD/	305.015	357.492	394.701	478.135
en % de PIB	47,71	50,42	52	53,74
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA				
en MUSD/	14.523	17.174	23.466	30.510
en % de exportaciones de b. y s.	12,54	12,48	14,79	n.d.
RESERVAS INTERNACIONALES				
en MUSD/	36.920	43.257	55.079	26.907
en meses de importación de b. y s.	3,32	3,45	3,95	n.d.
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA				
en MUSD/	261.552	207.951	249.962	314.960
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR				

media anual	0,7363	0,7605	0,7573	0,8389
fin de período	0,779	0,7337	0,7913	0,8816

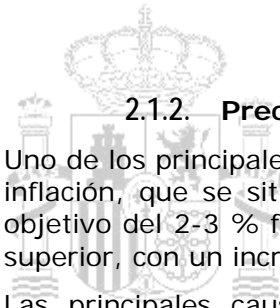
Fuentes: [Reserve Bank of Australia](#); [Australia Statistics Bureau](#); [the Treasury](#)

Última actualización: 17/03/2008

Nota: Las exportaciones e importaciones de bienes son datos acumulados hasta el 31 de septiembre de 2007. El dato de deuda externa está dado a 31 de septiembre de 2007.

2.1.1. PIB

Cuadro 2: PIB (por sectores de origen y componentes del gasto)	2004 %	2005 %	2006 %	2007 %
<u>POR SECTORES DE ORIGEN</u>				
AGROPECUARIO	3,15	3,09	2,80	2,27
Agricultura	2,87	2,83	2,53	2,02
Silvicultura y Pesca	0,27	0,27	0,26	0,25
MINERÍA	7,29	7,47	7,43	7,41
MANUFACTURAS	11,79	11,44	11,00	10,93
CONSTRUCCIÓN	6,63	6,86	7,20	7,37
COMERCIO	11,33	11,31	11,21	11,20
HOTELES, BARES Y RESTAURANTES	2,26	2,25	2,25	2,21
TRANSPORTE	4,88	4,93	4,96	5,06
COMUNICACIONES	2,52	2,57	2,72	2,88
ELECTRICIDAD Y AGUA	2,56	2,50	2,46	2,32
FINANZAS	7,58	7,69	7,83	8,37
SERVICIOS DE LA PROPIEDAD Y A LAS EMPRESAS	12,81	12,62	12,75	12,80
PROPIEDAD DE VIVIENDA	8,36	8,46	8,50	8,45
ADMINISTRACIÓN PÚBLICA	4,29	4,28	4,32	4,26
EDUCACIÓN	4,75	4,67	4,59	4,49
SALUD Y SERVICIOS COMUNITARIOS	6,25	6,36	6,37	6,33
CULTURA	1,58	1,59	1,60	1,62
OTROS SERVICIOS	1,99	1,99	2,00	2,02
TOTAL	100	100	100	100
<u>POR COMPONENTES DEL GASTO</u>				
CONSUMO				
Consumo Privado	63,42	63,17	62,84	62,96
Consumo Público	21,72	22,06	22,28	22,24
FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL FIJO	15,29	16,77	16,94	18,32
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	20,44	20,36	20,46	20,43
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS	20,19	21,39	22,32	23,44



2.1.2. Precios

Uno de los principales problemas a los que se enfrenta la economía australiana es el de la inflación, que se situaba a final de 2007 en el 3 %, en el límite superior de la banda objetivo del 2-3 % fijada por el Banco Central, siendo la inflación subyacente fue incluso superior, con un incremento anual del 3,8%.

Las principales causas del fuerte repunte son los altos precios del crudo que han propiciado importantes subidas de la gasolina y el incremento en el precio de los productos alimenticios, que no cesan de crecer no sólo debido a la sequía doméstica sino principalmente al incremento en la demanda mundial de cereales y azúcar. A esto hay que añadir el incremento de los costes en la construcción, las subidas de precios en la electricidad, gas y agua y el incremento en los precios de alquiler de viviendas reflejando el déficit en la oferta inmobiliaria.

Los pronósticos indican que la inflación se situará por encima de la banda objetivo durante los próximos 18 meses.

2.1.3. Desempleo. Población activa. Población ocupada por sectores

La tasa de desempleo a finales de 2007 era del 4,3%, por debajo de la media de los países OCDE. Hay que destacar la positiva evolución del mercado de trabajo, creciendo el empleo un 2,7% a lo largo de 2007, y reduciéndose la tasa de desempleo hasta un 4% en febrero de 2008, el nivel más bajo de los últimos 33 años. La tasa de participación se sitúa en el 65,2%. En los últimos cinco años, de 2002 a 2007, el número total de empleados creció un 10% hasta llegar a los 10.300.000; esto se ha debido a un crecimiento tanto del empleo a tiempo completo (10,2%) como del empleo a tiempo parcial (9,6%).

El crecimiento económico mantenido de los últimos años, ha permitido un fuerte descenso de las tasas de desempleo, si bien, la falta de mano de obra sigue siendo un importante freno a la economía sobre todo en los sectores mineros. Esta escasez de mano de obra afecta tanto a puestos cualificados como a los no cualificados y se traduce claramente en una importante movilidad laboral y salarios al alza en muchas profesiones, incluso por encima de las ya importantes subidas medias de los salarios.

El crecimiento del empleo se concentra fundamentalmente en el sector de la construcción, en el sector servicios, en el de la asistencia sanitaria y en el de actividades financieras, mientras que el empleo en el sector manufacturero y en el sector de comercio minorista crecen por debajo de la media. Se espera que el empleo aumente en un 1,5% durante el periodo 2007-08. Se observa también un aumento de la fuerza de trabajo debido a los cambios en los requisitos para la obtención de ayudas para discapacitados y a las ayudas por maternidad, así como al aumento de la población debido a la inmigración.

Por sectores, el mercado laboral ha cambiado mucho durante los últimos años. La industria manufacturera había sido tradicionalmente la industria que más empleo creaba; sin embargo, con el paso de los años esta tendencia ha ido decreciendo hasta ocupar el cuarto lugar en cuanto a creación de empleo (con un 10%). Hoy en día, el comercio minorista (con un 14%), los servicios de la propiedad y negocios (12%) y de asistencia sanitaria (10%) ocupan a la mayor parte de la población. Asimismo, el porcentaje de creación de empleo en Agricultura y Pesca ha caído en los últimos años hasta un 3%.

El gobierno sigue liberalizando el mercado de trabajo tras la entrada en vigor en 2005 de una nueva legislación laboral "[Workplace Relations Amendment \(Work Choices\) Act](#)", que supuso una profunda reforma de las relaciones laborales. El objetivo de esta legislación fue simplificar y armonizar las condiciones mínimas de trabajo (el sistema precedente había llevado a la creación de miles de acuerdos colectivos distintos). La nueva legislación incentiva la negociación directa entre trabajadores y patrones en detrimento del poder de terceras partes. El poder de los sindicatos se ha reducido y los procesos de despido se

han simplificado, especialmente para las Pymes. No obstante, éste ha sido uno de los temas en debate durante todo el proceso electoral.

2.1.4. Distribución de la Renta

Según la Oficina Australiana de Estadística el Producto Interior Bruto de los Estados ([Gross State Product](#)) mantuvo tasas positivas de crecimiento en todos los Estados de 2006 a 2007. Australia Occidental experimentó el mayor crecimiento (6,3%), seguido por el Territorio del Norte (5,6%), Territorio de la Capital Australiana (5,0%) y Queensland (4,9%). Nueva Gales del Sur, Australia Meridional, Tasmania y Victoria registraron un índice de crecimiento menor al del PIB nacional.

Todos los Estados contribuyeron de forma positiva al crecimiento del PIB en el periodo señalado, sobre todo Queensland (0,9%), Victoria (0,7%) y Australia Occidental (0,8%).

La distribución del PIB por estados en 2006-2007 es la siguiente: Nueva Gales del Sur aporta aproximadamente el 33,6% del PIB australiano, seguido de Victoria con el 24,72%, Queensland (18,3%), Australia Occidental (11,69%), Australia Meridional (6,58%), Territorio de la Capital Australiana (2,07%), Tasmania (1,79%) y Territorio del Norte (1,24%).

En Australia existen programas del Gobierno para apoyar a la población en materia de recursos sociales y económicos. Entre los mencionados programas se encuentran aquellos que subvencionan a los pensionistas, discapacitados, cuidadores, parados, estudiantes y familias con hijos. Existen además otros que favorecen las condiciones de vida de los veteranos de guerra y las viudas. En el último año, los sueldos fueron la principal fuente de ingresos de los hogares de nivel medio-alto, mientras que las pensiones y subvenciones lo fueron para los hogares con menos recursos.

2.1.5. Cuentas Públicas

El sector público de marzo a junio de 2007 mantuvo una contribución positiva del 0,1% al crecimiento del PIB (seasonally adjusted). Presenta unas cuentas en superávit del 1,2% de junio de 2006 a junio de 2007. La buena salud de las cuentas públicas australianas es indiscutible. El mejor reflejo de esta situación es el Presupuesto 2007-08 que, a pesar de destinar un gasto de 56.142,54 millones de dólares americanos a nuevas iniciativas, espera un superávit por encima del 1% del PIB.

La deuda neta fue eliminada en 2005-06 y está prevista la eliminación de los pagos por intereses netos durante 2007-08. El 8 de mayo de 2007, Peter Costello, ministro encargado del presupuesto, presentó el presupuesto con el lema de "[Locking in the gains, investing in the future](#)". Gracias al boom de los ingresos públicos como consecuencia del precio mundial de los commodities y de los fuertes ingresos procedentes del sistema público de pensiones "superannuation", el ministro anunció que una parte importante del gasto público iría destinada a inversiones en infraestructuras, al tiempo que se han introducido importantes reducciones en el Impuesto personal sobre la renta, tanto en la elevación paulatina de los mínimos de tributación como en la reducción de los tipos impositivos (el porcentaje máximo baja del 47% al 45% en ingresos por encima de los 150.000 dólares australianos).

No obstante, una de las principales carencias de la economía australiana es su déficit en infraestructuras, que supone una carga sobre las perspectivas de crecimiento a medio plazo. Como consecuencia de esta falta de cobertura de las inversiones necesarias, los estados federales han anunciado recientemente que acudirán a la deuda para financiar importantes inversiones en infraestructuras. En este sentido se han anunciado proyectos de infraestructuras valorados en 90 millardos de € por parte de los distintos Estados, lo que supone un aumento del 40% por encima del año anterior.

2.2. Previsiones macroeconómicas

El Gobierno de Kevin Rudd ha anunciado que llevará a cabo recortes fiscales por valor de 31 billones de dólares australianos (28 USD) durante los próximos tres años a partir de junio de 2008 en línea con su promesa electoral y que reducirá el gasto presupuestario para el ejercicio 2008/2009 por debajo de lo previsto por la anterior administración como una de las medidas efectivas para mantener un control del crecimiento de la demanda agregada. Este recorte en el gasto supondrá alcanzar un superávit presupuestario de 18 billones de dólares australianos, casi cuatro por encima de lo previsto por el anterior Gobierno. Esto ha propiciado que se pronostique un superávit fiscal para cada uno de los dos próximos años en torno al 1,5 % del PIB, con lo que la economía australiana se sigue preparando para unos próximos años donde se prevé que el envejecimiento de la población contribuya a una ralentización del crecimiento y a un mayor gasto público especialmente en sanidad y pensiones.

Las políticas macro están bien orientadas para poder hacer frente a cualquier shock. La política monetaria ha sido hasta ahora ortodoxa y puede que tenga que serlo aún más. Se espera que el gobierno mantenga un superávit fiscal que pueda ejercer de colchón ante un posible shock económico.

Según el FMI, las tasas de interés podrían aún subir. Incluso es posible que sean necesarias políticas contractivas si el crecimiento de la demanda y otros factores siguen generando presiones en la inflación subyacente.

El FMI estima una moderación del crecimiento para la economía australiana de un porcentaje inferior al 4%, que se había estimado para 2007, manteniéndose el gasto de los hogares como un factor clave para el crecimiento de la economía. Para 2009 se espera que este crecimiento se ralentice ligeramente quedando las previsiones en torno al 2,9%. Además, se afirma que la economía australiana se encuentra suficientemente fuerte como para hacer frente a una posible caída en los precios de las materias primas. Los precios de las commodities podrían caer si el crecimiento global se desacelera significativamente, a pesar de que existe la posibilidad de que los precios se mantengan altos durante un periodo superior al estimado, dada la fuerte demanda asiática.

Señala también que es el momento idóneo para realizar las reformas necesarias que incrementen la productividad y la tasa de participación de la mano de obra en la próxima década. El superávit actual ofrece los recursos necesarios para poder llevar a cabo reformas sin afectar al crecimiento económico, lo que ayudaría a Australia a superar los costos de una población cada vez más envejecida y con mayores gastos en salud.

Por su parte, The Economist considera que la fortaleza del dólar australiano mantendrá la demanda de importaciones en 2008 / 09. El déficit por cuenta corriente se espera que se sitúe en una media de 5,9% del PIB.

Por otro lado, el potencial económico que representan los países asiáticos para Australia está llevando al Gobierno de Canberra a negociar acuerdos de libre comercio con China, Japón y Corea del Sur. En la reciente cumbre de la APEC, celebrada en Sydney a primeros de septiembre de 2007, las negociaciones de la Ronda de Doha y la culminación de estos tratados de libre comercio han estado entre las principales preocupaciones del país anfitrión. El prolongado crecimiento previsto para los países de Asia como Vietnam, India y China y la recuperación de Japón facilita una importante cartera de clientes para las materias primas australianas, y un aumento de sus precios debido a la voracidad china.

Los principales riesgos a los que se enfrenta la economía australiana serían, según las predicciones de The Economist, una caída de los precios de las commodities y de la vivienda, un aumento aún mayor de la inflación o una prolongación de la sequía que está perjudicando enormemente la producción agrícola.

2.3. Otros posibles datos de interés económico

Desde 1992, Australia registra tasas de crecimiento positivas para una economía desarrollada. Estas tasas se sostienen desde 2002 gracias al incremento de los precios de las materias primas y las inversiones productivas. La economía australiana se presenta cada vez menos dependiente de sus factores internos, como el ciclo inmobiliario o el

consumo interno (que se mantiene estable en el tiempo), en pro de una mayor dependencia de factores externos, como el crecimiento mundial (sobre todo el del mercado asiático) que tira al alza de los precios de las materias primas, en especial las mineras. Este crecimiento y una política fiscal saneada permitieron al anterior gobierno eliminar la deuda pública nacional.

A pesar del negativo impacto de la sequía que sufre el país desde hace varios años, el crecimiento de la economía australiana se ha acelerado. Tras un pequeño parón en el periodo fiscal 2005 / 06 en que el crecimiento económico fue de 2,6%, por debajo del esperado, el ritmo de crecimiento se aceleró de nuevo en el periodo interanual de junio 2006 / julio 2007 situándose en torno al 4,4%, superando en esta ocasión las estimaciones de los economistas. Las expectativas de crecimiento se habían aminorado a causa de la persistencia de la sequía en el mes de diciembre de 2006, situándose en el 2,5%. Sin embargo, a pesar de que la sequía ha tenido en la agricultura el impacto negativo esperado (la recolección de cereal bajó en 2007 un 60% en volumen), suponiendo un impacto negativo de un 19,2% en el PIB del sector agrícola, el resto de la economía creció a un ritmo del 5,2%, la tasa más alta de los últimos 10 años.

El fuerte crecimiento se ha debido principalmente a las inversiones productivas que tras un crecimiento de 16% en 2006, han vuelto a aumentar en un 13,3% en 2007 (un aumento del 28,5% en el sector de las infraestructuras y un 11,5% para los bienes de equipo). Las inversiones del sector público se han incrementado también (16,5%).

El crecimiento del gasto de los hogares continúa, los elevados niveles de endeudamiento y la subida de los tipos de interés no han logrado compensar por completo el crecimiento de las rentas disponibles de los hogares. El sector inmobiliario residencial debería restablecerse tras una ligera contracción en los últimos tres años, especialmente en la región de Nueva Gales del Sur.

Para el ejercicio fiscal 2007 / 08, el gobierno de Howard revisó en octubre al alza sus previsiones de crecimiento, elevándolas hasta el 4,25%, frente al 3,75% que habían establecido inicialmente. El gobierno anterior dejó unas previsiones de 3,25% para el ejercicio 2008 / 09 y de un 3% para los años siguientes. El crecimiento se sustentará por una recuperación de la producción agrícola (con una recuperación estimada del 14%), de nuevo las inversiones empresariales (+ 9,5%) y el consumo de los hogares, siempre constante (+4,25%).

A pesar de las doce subidas consecutivas de los tipos de interés por parte del Banco Central que los han situado en el 7,25% tras la última subida de 5 de marzo de 2008, y el endeudamiento récord de los hogares, la demanda de estos se mantiene. De hecho el crecimiento de la demanda en Australia excede al crecimiento de la producción, generando fuertes cuellos de botella. Las tensiones sobre la capacidad productiva del país (infraestructuras insuficientes y escasez de mano de obra en ciertos sectores) alimentan las presiones inflacionistas.

Como consecuencia de estas tensiones, el [Banco Central](#) subió los tipos en dos ocasiones en 2007 y lo ha hecho de nuevo en febrero y marzo de 2008, alcanzando un total de 12 subidas consecutivas de 25 puntos básicos cada una desde 2002. La crisis global de las materias primas no ha interferido en la posición del Banco Central en este sentido, y los economistas consideran inevitable una nueva subida de los tipos, incluso si el alza del dólar australiano, reduce la inflación importada.

2.4. Comercio Exterior de bienes y servicios

La situación exterior de Australia no suscita de momento la preocupación de los economistas, a pesar de sus déficits estructurales.

Por lo que se refiere a su sector exterior, destaca el importante déficit por cuenta corriente cercano al 5,7% del PIB en el ejercicio fiscal 2006 / 07 que se debe, en parte, al tipo de cambio efectivo real que estuvo aumentando durante todo el periodo. Entre tanto, el déficit comercial se ha visto disminuido en el último periodo en un 1,2%, debido a un

aumento en las exportaciones de bienes y servicios del 10% frente a un aumento en las importaciones del 8%. El gobierno espera para este ejercicio fiscal un empeoramiento aún mayor de la balanza por cuenta corriente, que alcanzaría así un déficit del 6,25%. Según estas estimaciones las importaciones crecieron por encima de las exportaciones motivado por una estabilización de las condiciones de intercambio y una subida del dólar australiano (que en [octubre](#) superó la barrera de los 90 céntimos de dólar americano, lo que significa el valor más alto de los últimos 23 años) y que ha comenzado a penalizar las exportaciones australianas, sobre todo las de bienes manufacturados.

En 2007 las exportaciones de bienes y servicios han representado el 20,43 % del PIB, mientras que las importaciones de bienes y servicios han supuesto el 23,44 % del PIB.

2.4.1. Apertura Comercial

El tipo arancelario medio aplicado sobre el valor FOB es del 3,5%, mientras que el de la UE no llega al 1%, y el consolidado se sitúa en el 10,5%. Ha consolidado casi el 97% de su arancel.

Existen [algunas partidas](#) con derechos arancelarios más elevados y que a partir del 1 de enero de 2005 han quedado reducidos a los siguientes porcentajes:

- [Vehículos para el transporte de personas](#): 10% (5% a partir del 1 de enero de 2010). En 2008 está previsto llevar a cabo un examen de los aranceles aplicados a este tipo de vehículos.
- [Piezas, recambios y componentes para automoción](#): 10% (5% a partir del 1 de enero de 2010).
- [Prendas de vestir](#): 17,5% (excepto prendas especiales como trajes antirradiación a las que se les aplica un arancel menor, en este caso del 5%).
- [Calzado](#): 10% (componentes 7,5%).
- [Textil hogar](#): 10% mantas, 17,5% ropa de cama, toallas, etc. y 7,5% en artículos hechos a mano.

Está previsto que a partir de 2015, los aranceles aplicados a productos textiles, vestido o calzado no superen el 5%.

Desde 2002 se aplica la exención de aranceles para los países menos adelantados.

Hay que citar, asimismo, los contingentes arancelarios que afectan a quesos y tabaco, y todo el sistema de regulación sanitaria y fitosanitaria que administra la autoridad de cuarentena (Biosecurity Australia). No obstante, parece existir una tendencia aperturista por parte de Biosecurity, ya que en mayo de 2004 aprobaron la importación a Australia, bajo determinados condicionantes, de carne de cerdo procedente de once países, entre los que se encontraba España. A partir de junio de 2006 se hizo efectiva la importación, entre otros productos, del jamón ibérico, serrano y paleta ([Serrano Ham, Iberian Ham and Iberian Shoulder](#)). Las Autoridades australianas están concediendo los preceptivos permisos de importación ([Cheklist for importing biological materials](#)) en el plazo de 5-7 días. Los jamones deben exportarse deshuesados enteros y sin ganglios.

Uno de los temas en los que se espera que haya avances en un futuro próximo es el reconocimiento por parte de Australia del estatus de España como país libre de peste porcina clásica y peste porcina africana, a pesar de estar reconocida como tal por la Organización Internacional de Epizootias, lo que significa que no se puede exportar embutido curado como chorizo, salchichón o lomo.

Es necesario obtener un permiso para importar alimentos como fruta y verdura frescas ([Import Permit for Biological Materials](#)), alimentos que contengan leche, huevos o carne u otros productos de origen animal. Los alimentos importados deben cumplir el [Imported Food Control Act 1992](#), regulado por el Imported Food Inspection Scheme. Entre los Biological Materials también se encuentran productos utilizados en laboratorios, análisis, diagnósticos, y que contengan o estén derivados de microorganismos, animales, seres humanos, plantas, y productos utilizados como alimentos para animales.

Actualmente, desde la Delegación de la Unión Europea se está trabajando en la creación de Market Acces Teams (MATs) en el marco del Market Access Partnership para el mercado australiano, el primero de los cuales tratará sobre las SPS, y tendrá como objetivos los siguientes:

- Hacer un seguimiento de la reciente revisión llevada a cabo por AQIS y Biosecurity.
- Analizar:
 - El cumplimiento de las regulaciones por parte de Australian Quarantine and Inspection Service (AQIS).
 - El desarrollo de nuevas regulaciones por parte de Biosecurity Australia (BA), Food Standards Australia New Zealand (FSANZ) y otras agencias.

Standards Australia es la organización que se encarga de realizar las normas que aseguran que los productos que entran en el país cumplen toda una serie de requisitos desde la composición al etiquetado. De no cumplir con los requisitos se paraliza el proceso de importación.

En el caso de los productos farmacéuticos o equipos médicos, el organismo encargado es la Therapeutic Goods Administration.

En el caso de los productos agroalimentarios las regulaciones las realiza Food Standards Australia New Zealand.

Sería asimismo deseable que Australia ratificase el Acuerdo de Compras Públicas de la OMC por razones de seguridad jurídica.

2.4.2. Principales socios comerciales

Cuadro 3: PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES	2005	2006		2007	
(Datos en millones de AU\$)			05/06 %		06/07 %
China	21.364,5	25.483,3	19,2	29.015,0	13,8
Estados Unidos	21.397,9	24.568,8	14,8	23.678,4	-3,6
Japón	17.117,2	17.275,2	0,9	18.042	4,4
Singapur	8.626,07	10.707,5	24,1	10.488,4	-2
Alemania	8.702,04	8.990,96	3,3	9.740,72	8,3
Reino Unido	6.185,55	6.259,92	1,2	8.101,78	29,4
Tailandia	4.811,73	6.258,46	30	7.888,96	26
Malasia	6.077,59	6.723,99	10,6	7.303,36	8,6
Nueva Zelanda	5.398,79	5.488,21	1,6	6.229,79	13,5
22º) España	1.286,6	1.380,3	7,2	1.826,5	32,32

TOTAL	155.728,76	176.090,12	13,07	187.800,12	6,65
--------------	-------------------	-------------------	--------------	-------------------	-------------

Cuadro 4: PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES	2005	2006		2007	
(Datos en millones de AU\$)			05/06%		06/07%
Japón	28.462,4	32.442,8	13,9	31.838,7	-1,8
China	16.127,4	20.373,0	26,3	23.646,7	16
Corea del Sur	10.958,5	12.351,4	12,7	13.471,7	9
Estados Unidos	9.263,97	10.082	8,8	10.035,8	-0,4
Nueva Zelanda	9.001,92	8.940,53	-0,6	9.471,01	5,9
India	6.977,51	8.815,03	26,3	9.287,75	5,3
Reino Unido	4.968,94	8.115,05	63,3	7.014,22	-13,5
Taiwán	5.519,71	6.257,57	13,3	5.939,52	-5,08
Tailandia	4.128,82	4.280,21	3,6	4.421,07	3,2
29º) España	991,061	1.149,14	15,9	1.008,76	-12,2
TOTAL	139.078	163.753	17,74	168.057	2,62

Fuente: World Trade Atlas

Última actualización: marzo de 2008

2.4.3. Principales sectores de bienes (Importación y Exportación)

Cuadro 5: PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS	2005	2006		2007	
(Datos en millones de AU\$)			05/06%		06/07%
Maquinaria	25.963,7	28.760,3	10,7	29.993,2	4,2
Vehículos	21.036,1	22.121,3	5,1	24.885,6	12,5
Petróleo, fuel	17.220,1	23.184,9	34,6	24.378,9	5,1
Maquinaria eléctrica	17.397,1	19.210,9	10,4	20.688,9	7,6
Piedras preciosas, metales	4.125,15	7.296,77	76,8	7.901,02	8,2

Productos farmacéuticos	6.683,19	6.861,89	2,6	7.573,24	10,3
Instrumental médico	5.986,41	6.483,29	8,3	6.392,04	-1,4
Plástico	3.983,61	4.445,35	11,6	4.877,78	9,7
Productos hierro/acero	3.083,18	3.289,06	6,6	3.753,01	14,1
Productos químicos orgánicos	3.301,51	3.557,91	7,7	3.734,30	5
TOTAL	155.728	176.090	13,07	187.800	6,65

Cuadro 6: PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS	2005	2006		2007	
(Datos en millones de AU\$)			05/06%		06/07%
Fuel, petróleo	35.570,89	39.336,94	10,59	38.167,07	-2,97
Minerales	18.301,19	25.186,31	37,62	27.553,02	9,4
Piedras preciosas, metales	6.793,56	10.340,19	52,21	12.557,20	21,44
Productos químicos inorgánicos	5.108,41	6.641,15	30,00	6.676,56	0,53
Carne	6.741,79	6.976,76	3,49	6.522,94	-6,5
Aluminio	4.788,91	6.365,71	32,93	6.324,22	-0,65
Maquinaria	5.106,19	5.371,13	5,19	5.717,65	6,45
Vehículos	4.320	3.909,20	- 9,51	4.162,99	6,49
Productos farmacéuticos	3.149,05	3.366,40	6,90	3.864,48	14,8
TOTAL	139078,69	163.753,78	17,74	168.057	2,62

Fuente: World Trade Atlas

Última actualización: marzo de 2008

2.4.4. Principales sectores de servicios (Importación y Exportación)

Desde el 2002 el volumen de las exportaciones de servicios se han incrementado a una media anual del 11 %, reflejando el fuerte crecimiento en el número de estudiantes provenientes de China y la India.

Respecto a la importación, se incrementó un 4 % en el último trimestre del año lo que supone un incremento del 10 % en 2007, reflejando el fuerte tirón de la demanda doméstica y la apreciación del dólar australiano.

2.5. Turismo

Durante 2007, hubo 5,6 millones de visitantes en el país, lo que supone un aumento del 2% con respecto al año anterior. Los países que más turistas enviaron en 2007 a Australia fueron Nueva Zelanda (19,6% del total), Reino Unido (12,3%) y Alemania (2,7%), Estados Unidos (8,2%), Singapur (4,7%), Japón (10,2%), Corea (4,5%) y China (6,5%).

La contribución de la industria turística al PIB nacional fue del 3,9% en el ejercicio 2005/2006 (84 billones AU\$) y se preve que aumente hasta los 100 billones de AU\$ en 2016. En ese mismo período, el sector ocupó a 464.500 trabajadores y recibió ingresos por valor de 20 billones de AU\$ por los bienes y servicios consumidos por los visitantes internacionales, lo que representa un 11% del total de bienes y servicios exportados por Australia.

2.6. Inversión extranjera

Las condiciones de la economía australiana siguen atrayendo la inversión extranjera directa (IED). Tanto es así que la IED se ha convertido en uno de los principales motores del crecimiento de la economía nacional, sobre todo en el sector servicios, que representa el 70% del PIB australiano. Cabe destacar que, la mitad de la industria manufacturera australiana está en manos extranjeras; este es el caso particularmente de la industria automovilística, cuya única producción local pertenece a General Motors, Ford, Toyota y Mitsubishi.

Australia ocupa el número 11 en el ranking mundial de países más atractivos para la IED, según el informe de A.T. Kearney's 2007 sobre el Índice de confianza a la IED. El informe sigue el impacto que los posibles cambios políticos económicos o regulatorios pueden tener sobre las intenciones y preferencias de los directivos de las principales empresas del mundo.

2.6.1. Novedades en la legislación

Ante la actual tendencia de los gobiernos mundiales a inyectar grandes cantidades de capitales en fondos de inversiones, el gobierno de Rudd hizo públicas el pasado 17 de febrero las directrices que guiarán las decisiones del Ministerio del Tesoro a la hora de autorizar inversiones de gobiernos extranjeros; el objetivo de dicha publicación es mantener la transparencia y evitar conflictos bilaterales.

La [Foreign Acquisitions and Takeovers Act 1975](#) es la base jurídica de la política del gobierno australiano en materia de Inversión Extranjera Directa. La ley estipula la notificación de propuestas de IED a la administración por parte de las partes involucradas en una posible absorción o adquisición, bajo determinados requisitos, así como la prohibición de determinadas inversiones por contravenir los intereses nacionales. Éstas dependerán del visto bueno del Ministerio del Tesoro. El organismo responsable de aprobar las propuestas de inversiones es el Foreign Investment Review Board (FIRB).

Siguiendo la política de transparencia de la Foreign Acquisitions and Takeovers Act 1975, el nuevo Tesorero Wayne Swan, definió el pasado 17 de febrero las directrices que el FIRB y él mismo siguen a la hora de aprobar inversiones provenientes de fondos soberanos. Se trata más bien de dar más transparencia a las directrices que se seguían hasta ahora.

2.6.2. Inversión extranjera por países y sectores

Australia se sitúa entre los 15 mercados más atractivos del mundo para la inversión; esta posición se ratifica por el fuerte interés que presentan los inversores de Asia, América y Europa. Esto a pesar de la tendencia general, por la que la mayoría de las empresas tienden a invertir en mercados cercanos. Otros países que puntuaron alto en éste ranking fueron China, India, US, Hong Kong, Alemania y Brasil.

El precio récord alcanzado por las commodities, mantenido por la fuerte demanda asiática, continúa atrayendo el interés hacia los recursos naturales de Australia. Compañías del sector de la minería el petróleo y el gas son particularmente atractivas a la inversión. Además el sector servicios resulta también de gran atractivo a la IED. En general, Australia ha obtenido alta puntuación en su atractivo inversor en ingeniería, finanzas, investigación, salud y servicios de consultoría según el anteriormente citado [informe de A.T. Kearney's 2007](#) sobre el Índice de confianza a la IED.

La IED en Australia suponía, en 2005, el 30% del PIB (frente a un 8% en 1980, 24% en 1990, 29% en 2000 y un 41% en 2004). Durante los últimos 5 años, hasta junio de 2007 el stock de IED en Australia ha aumentado en un 155% hasta situarse en los 279 billones de dólares americanos. El periodo 2006/ 2007 ha supuesto una subida de un 29%.

El [total de la inversión en Australia](#), alcanzaba en junio de 2007 cerca de 1,6 trillones de dólares australianos, de los cuáles el 63% correspondía a inversión de cartera mientras la inversión directa contribuía con un 21%.


Las reformas en el mercado de trabajo y en el sistema impositivo, junto con la desregulación de sectores tales como las finanzas, las telecomunicaciones y los servicios, han ayudado a la atracción de la IE. El crecimiento de la economía australiana así como del mercado de valores también han atraído considerables capitales extranjeros.

El stock de la ID en Australia aumentó en un 19% en el primer semestre de 2007 (245 billones AU\$). Durante los últimos cinco años la inversión mundial en Australia ha crecido más de un 80%, con una expansión de la IED del 48%.

Tradicionalmente, la inversión extranjera que llegaba a Australia procedía de Estados Unidos o el Reino Unido, sin embargo los flujos de capitales provenientes de Asia y del resto de Europa van ganando terreno en los últimos años. La economía fuerte y estable del país y las empresas con importantes tasas de rentabilidad han hecho de Australia un destino altamente atractivo para la inversión extranjera.

Hay que destacar que el estado de Nueva Gales del Sur continúa atrayendo la mayor parte de la inversión durante el ejercicio 2006 – 07, contando con un 22% del total nacional. Este estado se ha beneficiado especialmente de continuos aumentos en nuevos capitales extranjeros en el sector de la minería en este periodo. Otras áreas que han experimentado fuertes subidas han sido las finanzas, las inmobiliarias y los servicios a las empresas.

Cuadro 7: INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAISES Y SECTORES (Datos en millones de AU\$)	2006	
		% del total de IE
POR PAISES		
Estados Unidos	362.808	25,2
Reino Unido	352.685	24,5
Japón	51.046	3,5
Hong Kong SAR	38.459	2,7
Suiza	35.257	2,4
Nueva Zelanda	32.407	2,3
Singapur	26.892	1,9
Holanda	26.817	1,9



Bélgica	24.504	1,7
Alemania	24.485	1,7
Francia	22.251	1,5
Canadá	13.460	0,9
Mercados de capitales internacionales	159.170	11,1
Sin determinar	156.480	10,9
Otras fuentes	113.253	7,9
TOTAL	1.439.974	
POR SECTORES		% del total
Agricultura, silvicultura y pesca	796	0,3
Minería	77.067	24,4
Manufactura	59.913	19,0
Electricidad, gas y agua	8.931	2,8
Construcción	6.893	2,2
Comercio mayorista y minorista	52.477	16,6
Hostelería, bares y restaurantes	1.049	0,3
Transporte y comunicación	27.162	8,6
Finanzas y seguros	47.056	14,9
Servicios de la propiedad y a las empresas	20.605	6,5
Otras industrias de servicios	2.224	0,7
Sin especificar	14.424	4,6
TOTAL	315.396	

Fuente: Australian Bureau of Statistics

Última actualización: Diciembre de 2006

2.6.3. Operaciones importantes de inversión extranjera

Dadas las características actuales de los mercados globales y los recursos que Australia posee, las principales operaciones de inversión por parte de empresas extranjeras se están fraguando en el sector de la minería.

Australia se sitúa hoy, como uno de los destinos más atractivos para la inversión extranjera minera, gracias a su gestión macroeconómica y a las políticas y sistema de concesiones que han propiciado un marco muy favorable a la inversión extranjera en este sector. En este sentido, el "World Investment Risk Survey", estableció en mayo del año pasado que Australia era el país con menor grado de riesgo para invertir en minería.

Entre las operaciones más importantes que se están dando en el sector cabe destacar el intento de compra el año pasado de Río Tinto por la británica BHP Billiton. Además, el

pasado mes de febrero se presentaron operaciones de compra por parte de Chinalco (China) y Alcoa (EEUU) una operación para hacerse con parte de Río Tinto por un valor de 16.500 millones de dólares australianos.

2.6.4. Fuentes oficiales de información sobre inversiones extranjeras

El encargado de examinar las propuestas llevadas a cabo por intereses extranjeros para invertir en Australia y hacer recomendaciones a los gobiernos de acuerdo con la política australiana de inversión extranjera es el [Foreign Investment Review Board](#). Se trata de un órgano asesor; el responsable final de la política de inversión extranjera es el Tesoro.

2.6.5. Ferias sobre inversiones

No constan.

2.7. Inversiones en el exterior. Principales países y sectores

Cuadro 8: INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAISES Y SECTORES (Datos en millones de AU\$)	2006	
		% del total I en E
POR PAISES		
Estados Unidos	320.797	38,4
Reino Unido	133.344	16
Nueva Zelanda	65.255	7,8
Japón	39.841	4,7
Holanda	31.220	3,7
Canadá	26.056	3,1
UE sin especificar	23.849	2,8
Alemania	23.836	2,8
Sin especificar	22.204	2,6
Francia	21.711	2,5
Hong Kong	15.987	1,9
Singapur	14.348	1,7
Suiza	14.007	1,6
Corea	6.897	0,8
Islas Caimán	4.146	0,5
TOTAL	835.569	
POR SECTORES		



Agricultura, silvicultura y pesca	n.p.	-
Minería	26.044	9,05
Manufactura	123.815	43,06
Electricidad, gas y agua	n.p.	-
Construcción	3.551	1,23
Comercio mayorista y minorista	6.436	2,23
Hostelería, bares y restaurantes	n.p.	-
Transporte y comunicación	8.040	2,79
Finanzas y seguros	101.589	35,33
Servicios de la propiedad y a las empresas	7.494	2,60
Otras industrias de servicios	3.891	1,35
Sin especificar	635	0,22
TOTAL	287.510	100

Fuente: Australian Bureau of Statistics/ Australian Bureau of Statistics

Última actualización: Diciembre de 2006

2.8. Balanza de pagos. Resumen de las principales sub-balanzas

Cuadro 9: BALANZA DE PAGOS (Datos en MUSD)	2004	2005	2006	2007
CUENTA CORRIENTE	-38.806	-40.715	-40.812	-56.536
Balanza Comercial (Saldo)	-18.046	-13.298	-9.578	-17.734
Balanza de Servicios (Saldo)	511	532	759	1.603
Balanza de Rentas (Saldo)	- 21.003	- 27.589	- 31.636	-40.152
Balanza de Transferencias (Saldo)	280	360	355	-253
CUENTA DE CAPITAL	821	958	1080	1.724
CUENTA FINANCIERA	37.474	40.051	40.046	55.095
Inversiones directas	25.187	-677	3.577	-2.117
Inversiones de cartera	15.349	37.642	53.347	4.780
Otras inversiones	-2.955	11.860	-7.659	29.126
Derivados financieros	649	-1.489	425	-10.239
Reservas	-756	-7.284	-9.645	33.545
Errores y Omisiones	511	-293	-315	-283

Fuentes: Australian Bureau of Statistics



2.9. Reservas Internacionales

Las reservas internacionales del Banco Central aumentaron en enero de 2008 por primera vez desde julio de 2007 después de que el pasado año se redujesen a más de la mitad situándose a final de año en 26.908 USD. Tras la crisis financiera vivida en 2007 que desencadenó en una falta de crédito global, la disponibilidad de financiación internacional se vió menguada, por lo que el Banco Central respondió prestando reservas a los bancos locales para que estos pudieran hacer frente a sus obligaciones de pago en moneda extranjera. Tras la reciente mejoría en los mercados de capitales, el Banco Central ha podido acumular reservas pero lejos del nivel deseado sobre todo teniendo en cuenta el diferencial existente en los tipos de interés con otros países de la OCDE.

2.10. Moneda. Evolución del tipo de cambio

Durante 2007 la divisa australiana se apreció con respecto al dólar americano; el tipo cambio medio de 2007 con respecto al dólar fue de 0,84315833US\$/AU\$ y con respecto al euro 0,61129167euros/AU\$.

El tipo de cambio medio a enero de 2008 ha sido de 0,88US\$/AU\$ (10% mayor que en enero de 2007) y de 0,59euros/AU\$ (igual que el año pasado).

2.11. Deuda Externa

La deuda privada externa ha crecido en los últimos años superando el 50% del PIB hasta alcanzar 478.135 en millones de US\$. Si bien, según el FMI esta deuda es perfectamente sostenible, en tanto que la situación macroeconómica australiana atrae capitales extranjeros, tanto que los inversores son entidades financieras solventes y la deuda se contrae normalmente en moneda local.

2.12. Calificación de riesgo

Australia es un país OCDE. Disfruta de calificación AAA con Standard and Poor's, y Aaa con Moody's

2.13. Principales objetivos de política económica

La economía australiana sigue gozando de una muy buena salud tras diecisiete años de continuo crecimiento económico y funcionando al límite de su capacidad productiva, teniendo como principales retos en el medio plazo el hacer frente a las presiones inflacionistas, los posibles déficit en un mercado laboral al borde de la saturación y el notable cuello de botella que sufren las infraestructuras del país. El Partido Laborista se ha fijado como objetivo a medio plazo el seguir incrementando el nivel de desarrollo poniendo énfasis en la productividad, especialmente en la educación, innovación e infraestructuras así como el mejorar la calidad de los servicios públicos.

El nivel de los tipos de interés no debería afectar al crecimiento de la economía australiana en el corto plazo, sin embargo, podría ser una dura carga para las inversiones futuras de las empresas. Los tipos de interés podrían, igualmente tener repercusiones a medio plazo sobre el gasto de los hogares, especialmente para aquellos que cuentan con préstamos hipotecarios. Actualmente la mayoría de los préstamos hipotecarios firmados en Australia (que ya alcanzan casi los 3.000 billones de dólares americanos) son de tipo variable cuyo interés medio alcanza ya el 8%. El pago de los intereses de la deuda supone hoy en día el 11,9% de la renta disponible de los hogares.

Actualmente la economía de los hogares tiene poca tendencia al ahorro más allá de la inversión inmobiliaria. El consumo se ve empujado al alza por el aumento de los salarios

medios (4% de subida media anual), la situación favorable del empleo y las reducciones de los impuestos concedidas por el anterior gobierno.

Para llevar a cabo su anunciada política fiscal conservadora se ha fijado un plan centrado en cinco acciones principales tanto a corto como a largo plazo. La principal medida a corto plazo será la disciplina fiscal especialmente por el lado del gasto para intentar disminuir la presión sobre la política monetaria. Para los dos próximos ejercicios se ha marcado como objetivo el alcanzar el 1,5 % del PIB de superávit presupuestario. Las cuatro acciones restantes, más a largo plazo, consistirán en fomentar el ahorro, hacer frente al déficit de mano de obra cualificada en el mercado laboral, aumentar la productividad laboral y mejorar las infraestructuras.

3. RELACIONES ECONOMICAS BILATERALES

3.1. Marco Institucional

3.1.1. Marco general de las relaciones

Tradicionalmente, Australia y España mantienen buenas relaciones, que con el paso de los años se han ido consolidando hasta alcanzar la buena situación en la que se encuentran en la actualidad. Ello se debe al crecimiento económico de ambos países así como a la excelente proyección exterior australiana, con su cada vez mayor liderazgo en la región Asia-Pacífico. Se observa además un interés creciente por parte de las grandes multinacionales españolas en los concursos y licitaciones convocadas por los distintos Estados y por el Gobierno Federal australiano.

El Secretario de Estado español de Turismo y Comercio, D. Pedro Mejía, inauguró el Encuentro Empresarial España-Australia que tuvo lugar en Melbourne el 11 y 12 de septiembre de 2007. También visitó Canberra para mantener reuniones con miembros del gobierno y de la oposición australianos. El objetivo del Encuentro Empresarial era facilitar la identificación de oportunidades de inversión en Australia y fomentar la cooperación empresarial, con un énfasis especial en los sectores biotecnología, infraestructuras y gestión de aguas. En mayo de ese mismo año visitó Australia para mantener reuniones con distintos ministros en Canberra, entre ellos, el Ministro de Comercio, Warren Truss, e Industria, Ian Macfarlane, además de con altos cargos del Ministerio de Defensa. Durante su visita, encabezó una delegación formada por más de diez empresas de la Confederación Española de Organizaciones Empresariales (CEOE) interesadas en proyectos de inversión en Australia.

Una delegación parlamentaria encabezada por el presidente del Senado Paul Calvert visitó desde el 18 de abril de 2007 el Senado español. La delegación, compuesta por seis miembros del Parlamento y del Senado en representación de los principales partidos políticos de Australia, realizó una ronda de contactos, que incluyó, además, una visita al Congreso, reuniones con altos cargos del Ministerio de Asuntos Exteriores y de Trabajo y Asuntos Sociales. La visita de la delegación tenía como objetivo estrechar los lazos que unen a ambos países tanto a nivel comercial como cultural y político.

En febrero de 2007, el almirante jefe del Estado Mayor de la Armada, Sebastián Zaragoza, y el almirante de Apoyo Logístico, Miguel Ángel Beltrán, visitaron Canberra y Sydney donde recibieron a la fragata española F-101, la Álvaro de Bazán.

En mayo de 2006, viajaron a Australia el Director General de Política Exterior, D. Rafael Dezcallar; el Director General de Política Exterior para Asia y Pacífico, D. José Eugenio Salarich y la Subdirectora General de Pacífico, Sureste Asiático y Filipinas, Dña. Pilar Fuertes.

El Ministro de Defensa australiano viajó en septiembre de 2005 a Madrid para entrevistarse con su homólogo español y con directivos de las empresas de construcción

militar EADS- CASA y NAVANTIA en España con el objetivo de afianzar las relaciones entre ambos países y de negociar la posible compra de varios buques españoles, como así ha ocurrido finalmente en 2007 con la compra de tres fragatas y dos buques anfibios.

Por parte australiana, el Secretario General (Deputy secretary) del Department of Foreign Affairs and Trade (DFAT), Doug Chester, visitó Madrid el 9 y 10 de julio para mantener un diálogo político entre los departamentos de los Ministerios de Asuntos Exteriores de España y Australia. Se trataron temas fundamentales, entre otros, temas consulares, la "working holiday visa" y Navantia.

El antiguo Ministro de Defensa, Senador Hill, visitó España en julio de 2004 y del 20 al 22 de septiembre de 2005, y el Primer Ministro del Estado de Victoria, el honorable Steve Bracks, lo hizo del 21 al 24 de junio de 2005.

3.1.2. Principales Acuerdos y Programas

En octubre de 2007, desde el Ministerio de Cultura se firmó un acuerdo con la Universidad Nacional de Australia para iniciar un [programa de cooperación cultural](#) entre ambos países. Con este programa se cofinancia cualquier proyecto cultural relacionado con España y ejecutado en Australia con el fin de estrechar los vínculos culturales y de investigación entre los dos.

El 5 de junio de 2007 la Comisión Europea y los negociadores australianos rubricaron en Canberra un convenio que sustituye al antiguo acuerdo bilateral sobre vinos, que databa de 1994. Se prevé que el nuevo acuerdo, cuya firma requiere la aprobación previa del Consejo de Ministros y de las autoridades australianas, entre en vigor dentro de un año. Este acuerdo ofrecerá protección a las indicaciones geográficas de la UE y establece que, un año después de su entrada en vigor, Australia deje de emplear 12 Indicaciones Geográficas y Denominaciones Tradicionales europeas conocidas, incluyendo la denominación "manzanilla", "sherry" o "Jerez" que será sustituida por "fortified wine" (ver el artículo 15 Transitional arrangements en el borrador del acuerdo). Otras descripciones de los vinos, como "fino", "oloroso" y "amontillado" también deberán sustituirse por "pale dry", "medium dry", "medium sweet", "sweet" y "cream". Por lo tanto, Australia no podrá, a partir del plazo establecido, vender sus caldos como Jerez o manzanilla. En general, este acuerdo establece un marco legislativo que regula el comercio de productos vinícolas entre la Unión Europea y Australia, regulando la autorización de prácticas enológicas en el comercio de vinos, la protección de las indicaciones geográficas (comunitarias y australianas) y, finalmente, las cuestiones relativas al etiquetado, presentación y certificación de productos vinícolas. Para más información sobre vinos en Australia en general también se puede consultar la página web de la Australian Wine & Brandy Corporation del gobierno australiano: www.wineaustralia.com/australia/

El 16 de febrero de 2007 el Consejo de Ministros acordó un procedimiento para autorizar la entrada, residencia y trabajo en España, de extranjeros en cuya actividad profesional concurren razones de interés económico, social o laboral, o relativas a la realización de trabajos de investigación y desarrollo, o docentes, que requieran alta cualificación, o de actuaciones artísticas de especial interés cultural. El acuerdo fue publicado en el BOE de 28 de febrero y entró en vigor el 16 de abril de 2007.

El 13 de febrero de 2007 se concluyó un Acuerdo de Transporte Aéreo entre España y Australia, que contribuirá al desarrollo del transporte aéreo entre ambos países. Se han introducido facilidades operativas y oportunidades comerciales para las compañías aéreas de ambas partes, tales como la posibilidad de efectuar servicios aéreos en régimen de acuerdos entre las compañías aéreas. Además, pueden establecerse enlaces entre la práctica totalidad de los puntos situados en los respectivos territorios, y se liberalizan en su totalidad los servicios puros de carga y los vuelos no regulares (vuelos charter). Ambos países han establecido unos acuerdos de cooperación en temas de seguridad aérea y normativa sobre transporte aéreo en general, y además ha sentado las bases

para que en un futuro próximo, puedan iniciarse operaciones entre ambos países, hasta el momento inexistentes.

En la actualidad hay acuerdos de reconocimiento mutuo firmados con Australia y Nueva Zelanda que cubren los siguientes sectores: aparatos médicos, compatibilidad electromagnética y equipo eléctrico, maquinaria, equipo de presión, seguridad eléctrica, buenas prácticas de producción de productos farmacéuticos (GMP) y vehículos a motor (sólo Australia).

En 2003 se firmó un Protocolo Adicional al Acuerdo bilateral de Seguridad Social de 1991 y 2002, con objeto de incluir las prestaciones no contributivas del sistema español de Seguridad Social en el campo de aplicación material del Convenio.

El 6 de marzo de 2000, se firmó el Convenio entre el Reino de España y el Gobierno de Australia de trabajo remunerado para familiares dependientes del personal diplomático, consular, administrativo y técnico de Misiones Diplomáticas y Oficinas Consulares. El Ministro de Asuntos Exteriores español, D. Abel Matutes, y el Embajador de Australia en España, Richard Starr, firmaron en noviembre de 1998 el Acuerdo de Facilitación de Viaje entre Australia y España. El Acuerdo de Doble Imposición fue firmado el 24 de Marzo de 1992 en la Sede del Parlamento por el Embajador de España y por el Ministro de Hacienda. En 1991 se firmó un Acuerdo Cultural y de Cooperación Técnica.

La Dirección General de Inmigración del Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales elaboró en marzo de 2007 un borrador de Acuerdo bilateral sobre Movilidad de Jóvenes o Programa de Vacaciones y Trabajo (Working Holiday Visa), que está siendo objeto de negociaciones, al parecer ya bastante avanzadas entre las instituciones de la Administración pertinentes. Este acuerdo permitiría a jóvenes españoles trabajar en Australia durante sus vacaciones y a jóvenes australianos hacer lo mismo en España.

3.1.3. Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos

Todos los productos paletizados con madera o embalados con madera o derivados han de ir acompañadas del correspondiente certificado de fumigación.

En 2003 la UE solicitó ante la OMC un panel contra Australia debido a las barreras sanitarias y fitosanitarias del régimen de cuarentena australiano en cuanto a importaciones. El 9 de marzo de 2007 se hizo pública ante la OMC la retirada del panel, después de que las partes llegaran a un acuerdo consensuado que contempla, entre otros, un aumento en la transparencia del régimen de cuarentena australiano y el compromiso de continuar con debates entre expertos científicos sobre el comercio de carne de cerdo y de pollo.

3.2. Intercambios Comerciales

3.2.1. Exportaciones españolas al país

Cuadro 10: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA EXPORTACIÓN ESPAÑOLA (Datos en miles de euros)	2005	2006		2007	
			05/06%		06/07%
VEHICULOS AUTOMÓVILES, TRACTORES,	260.186,7	227.703,5	-12,48%	427.015,8	87,53%
ELEVADORES ELÉCTRICOS, VÁLVULAS	89.643,4	76.171,3	-15,03%	85.168,4	11,81%
PRODUCTOS FARMACEUTICOS	61.168,7	89.274,5	45,95%	116.757,6	30,78%
MAQ. APARATOS Y MATERIAL ELECTRICO	49.139,7	45.097,8	-8,23%	44.421,2	-1,50%

GRASAS Y ACEITES ANIMALES O VEGETALES	40.305,5	63.953,	58,67%	80.552,4	25,96%
CAUCHO Y MANUFACTURAS DE CAUCHO.	21.762,0	23.762,5	9,19%	36.950,9	55,50%
PRODUCTOS CERAMICOS.	21.434,3	20.899,3	-2,50%	20.325,5	-2,75%
MATERIAS PLASTICAS Y SUS MANUFACTURAS	15.551,4	17.674,0	13,65%	18.841,1	6,60%
ACEITES ESENCIALES Y RESINOIDES	15.182,2	17.240,0	13,55%	16.889,6	-2,03%
PREP. DE LEGUMBRES U HORTALIZAS	13.275,6	16.595,5	25,01%	15.683,9	-5,49%

Fuente: <http://aduanas.cameras.org/>

Última actualización: marzo de 2008

3.2.2. Importaciones españolas

Cuadro 11: PRINCIPALES PRODUCTOS DE LA IMPORTACIÓN ESPAÑOLA (Datos en miles de euros)	2005	2006		2007	
			05/06%		06/07%
COMBUSTIBLES MINERALES, ACEITE MINERAL	233.369,4	309.960,0	32,82%	291.862,6	-5,84%
NIQUEL Y MANUFACTURAS DE NIQUEL	130.055,4	73.453,8	-43,52%	112.535,0	53,21%
MINERALES, ESCORIAS Y CENIZAS	87.497,1	257.290,7	194,06%	229.632,0	-10,75%
NAVEGACION MARITIMA O FLUVIAL	61.260,1	44.676,3	-27,07%	5.517,5	-87,65%
PRODUCTOS FARMACEUTICOS	17.422,1	26.326,8	51,11%	39.720,7	50,88%
CENTRIFUGADORAS, CALDERAS, MAQ. ALIMENTACIÓN	16.968,6	17.145,9	1,04%	13.732,5	-19,91%
APARATOS DE OPTICA, FOTOGRAFÍA, CINE	16.551,7	15.465,7	-6,56%	12.068,1	-21,97%
PESCADOS Y CRUSTACEOS,	14.526,1	11.554,5	-20,45	4.238,7	-96,28%
MAQ. APARATOS Y MATERIAL ELECTRICO	11.601,8	28.268,1	143,65%	24.414,8	-13,63%
CEREALES	7.756,6	33,7	-99,56%	-	-

Fuente: <http://aduanas.cameras.org/>

Última actualización: marzo de 2008

3.2.3. Evolución del saldo de la Balanza Comercial bilateral

Cuadro 12: BALANZA COMERCIAL BILATERAL (Datos en millones de euros)	2005	2006		2007	
			05/06%		06/07%
EXPORTACIONES ESPAÑOLAS	789,19	827,52	4,85	1.117	34,92
IMPORTACIONES ESPAÑOLAS	606,81	688,21	13,41	616,15	-10,47

SALDO	182,37	139,31	-23,61%	500,37	259,15%
TASA DE COBERTURA (%)	112,32	87,45	-22.14	126,42	44,56

Fuente: <http://aduanas.camaras.org/>

Última actualización: marzo de 2008

3.3. Intercambios en el sector servicios (especial referencia al turístico)

Según las estadísticas publicadas por Australian Bureau of Statistics el número de españoles que visitó Australia en 2007 fue de 18.400, un 10% más que en 2006.

En 2006, visitaron España 63.853 visitantes australianos, de los cuales 34.446 viajaron directamente a España desde Australia, según los datos de las centrales de reservas aéreas (GDS). Por otro lado, según estimaciones de la Embajada de Australia en Madrid, alrededor de 80.000 australianos visitan España cada año.

3.4. Flujos de inversión

3.4.1. De España en el país

Cuadro 13: INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA: BRUTA Y NETA. SECTORES (Datos en miles de euros)	2005	2006		Enero-Sept. 07	
			05/06%		06/07%
INVERSIÓN BRUTA	21.527,44	8.212,5	-61,85	1.787.835,62	
INVERSIÓN NETA	10.863,72	4.106,25	-61,85	893.917,81	
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES	2005	2006		2007	
PESCA Y ACUICULTURA	2.303,06	n.d.		n.d.	
INDUSTRIA QUÍMICA	n.d.	30,15		n.d.	
FABRICACIÓN OTROS PRODUCTOS MINERALES	n.d.	n.d.		887.663,50	
PRODUCCIÓN ENERGÍA ELÉCTRICA, GAS	1.822,57	n.d.		n.d.	
CONSTRUCCIÓN	15,89	n.d.		n.d.	
COMERCIO MAYOR	811,78	4.076,10		n.d.	
ACTIVIDADES INFORMÁTICAS	5.842,32	n.d.		n.d.	
OTRAS ACTIVIDADES EMPRESARIALES	n.d.	n.d.		6.254,31	
COMERCIO POR MENOR	68,1	n.d.		n.d.	



Fuente: datainvex.comercio.es

Última actualización: septiembre de 2007

3.4.2. Del país en España

Cuadro 14: INVERSIÓN DIRECTA DEL PAÍS EN ESPAÑA: BRUTA Y NETA. SECTORES	2005	2006		Enero-Sept. 07	
			05/06%		06/07%
(Datos en miles de euros)					
INVERSIÓN BRUTA	1.742,32	2.600,70	49,45%	2.510,60	
INVERSIÓN NETA	1.735,65	-2.239,25	-229,01	1.287,49	
INVERSIÓN BRUTA POR SECTORES	2005	2006		2007	
EXTRAC. AGLOM. ANTRACITA, HULLA, TURBA	35,09	1.960,00	5.485,6	1.100,00	
EXTRAC. MIN. NO METÁLICOS NI ENERGETICOS	1,51	n.d.		n.d.	
INDUSTRIA DEL PAPEL	n.d.	2,41		n.d.	
FABRICACION PROD. CAUCHO Y PLASTICO	n.d.	n.d.		887,56	
FABRIC. MÁQUINAS OFICINA Y EQUIP. INFORMÁTICO	n.d.	n.d.		3,00	
COMERCIO MAYOR E INTERMED. COMERCIO	0,62	237,54	38.212,9	n.d.	
HOSTELERÍA	n.d.	n.d.		3,01	
TRANSPORTE MARÍTIMO,CABOTAJE Y NAVEG.INT	n.d.	3,20		n.d.	
ACTIVID.AUX.A LA INTERMEDIACION FINANCIERA	n.d.	1,47			
ACTIVIDADES INMOBILIARIAS	1.700,53	391,38	-76,9	504,00	
ACTIVIDADES INFORMÁTICAS	1,55	n.d.		6,85	
OTRAS ACTIVIDADES EMPRESARIALES	n.d.	4,70		6,18	
ACTIVID.RECREATIVAS, CULTURALES Y DEPORTIVAS	3,02	n.d.		n.d.	



Fuente: datainvex.comercio.es

Última actualización: septiembre de 2007

3.5. Deuda

3.6. Oportunidades de negocio para la empresa española

Existen oportunidades de negocio en el sector de la construcción y gestión de infraestructuras (aunque parece recomendable entrar en el mercado de la mano de un socio local), y de sus servicios anexos, bien mediante licitación directa con cualquiera de los tres niveles de gobierno que convocan concursos, bien mediante subcontratación a las empresas adjudicatarias de las licitaciones. En la medida en que los distintos gobiernos de Australia han invertido muy poco en infraestructuras en los últimos años, es previsible que se produzca un aumento importante en el número de concursos y concesiones. Las probabilidades de conseguir un contrato aumentan lógicamente si la empresa ya se encuentra establecida en Australia.

En cambio es poco probable que se lleven a cabo fuertes inversiones productivas, dado el alto coste de la mano de obra y que existe una tendencia cada vez más marcada por parte de las empresas australianas a deslocalizar la producción hacia el sudeste asiático.

3.6.1. El mercado

Existen buenas perspectivas para determinadas inversiones en Australia, ya que se trata de un mercado que puede constituirse en alternativa a otros que atraviesan momentos de turbulencia. Los sectores inmobiliario, agroalimentario, de tecnologías de la información, biotecnología, minero, de servicios financieros, energías renovables, nanotecnología y turismo presentan posibilidades de negocio importantes.

3.6.2. Importancia económica del país en su región

Australia ha sido clasificada entre los 3 primeros países de la región Asia-Pacífico en la competitividad de su economía. Las estimaciones de la OCDE para el crecimiento de Australia se sitúan en torno al 3,3% para 2008, mientras que la media de la OCDE es de 2,7% para el mismo periodo.

Los distintos acuerdos regionales y multilaterales que Australia ha firmado en los últimos son de vital importancia para el desarrollo de toda la región, al tratarse Australia de la puerta natural para el comercio con las pequeñas islas del Pacífico. Australia sigue erigiéndose como el centro focalizador de los negocios en la región y se utiliza como puente bidireccional entre el sudeste asiático y el resto de países del continente oceánico.

3.6.3. Oportunidades comerciales

3.6.3.1. Compras del sector público

A pesar de no ser firmantes del [Acuerdo de Compras Públicas de la OMC](#), sus prácticas se basan en la calidad y la competitividad. El sector de defensa tiene posibilidades, como ha demostrado el éxito logrado por Navantia, quien obtuvo los dos contratos en los que concurría: suministro del diseño y la transferencia de tecnología necesaria para la construcción de tres destructores en Australia (AWD program), y el diseño y construcción de dos buques anfibios, con un valor conjunto de 6.600 millones de euros, contratos ambos que suponen el mayor proyecto de construcción de buques para la armada de Australia en toda su historia. Actualmente, hay dos consorcios españolas compitiendo

como finalistas en el concurso para la desaladora de Perth (Acciona Agua y Valoriza Agua- Técnicas Reunidas).

El valor del mercado de contratación pública en Australia se acerca a los 40.000 millones de euros, de los cuales se estima que un 30% se asigna a empresas no nacionales. Cerca de la mitad se ofrecen mediante concurso abierto.

A nivel administrativo, el [Australian Procurement and Construction Council](#) es el organismo que agrupa a las diferentes instituciones que convocan concursos y contratos públicos. La contratación pública se organiza a tres niveles: Commonwealth (nacional), estatal (de cada uno de los ocho estados y territorios que componen la Federación), y local. En virtud de los Acuerdos de Libre Comercio se aplican preferencias bilaterales a algunos países (Nueva Zelanda, EE.UU., Singapur).

3.6.3.2. Sectores con demanda potencial de importaciones

La maquinaria, tanto industrial como agrícola, los fertilizantes, equipo para riego, material eléctrico, productos farmacéuticos, productos químicos y plásticos.

Muebles y moda de alta calidad, complementos de baño, azulejos y pavimentos cerámicos.

El agribusiness, alimentos orgánicos, vinos de calidad, productos alimenticios del segmento gourmet.

Equipos para desalinización de aguas, energías renovables, biotecnología y tecnologías de la información (software de organización y planificación, de localización, contenidos de ocio...) y servicios de telecomunicaciones de valor añadido, gestión de infraestructuras, ingeniería civil y obra pública, el sector náutico y turismo.

3.6.4. Oportunidades para invertir

Actualmente los sectores detectados como prioritarios o que ofrecen mayores oportunidades para las empresas españolas son:

Agua:

Australia es el continente habitado más seco del planeta con una media de precipitaciones anuales que no supera los 465 mm (el segundo más seco, Asia, se sitúa en los 600mm). Visto en el largo plazo, se suelen dar unos tres años buenos de lluvias seguidos de tres de sequía.

Aunque la densidad de población es baja, y se concentra mayormente en la costa sudeste, zona de mayor pluviosidad del país que tiene asegurado el suministro, las zonas agrícolas sufren especialmente con cada uno de estos periodos de sequía. Y se trata de un sector de gran importancia para la economía de Australia.

Los estados australianos obtienen el agua para la población y fines agrarios de diversas formas. Los tres recursos más importantes son:

- el almacenaje de agua procedente de precipitaciones
- el agua procedente de ríos, lagos y pantanos naturales
- las aguas subterráneas

En lo que se refiere a las dos principales ciudades del país, Sydney se abastece principalmente del agua de ríos, mientras que Melbourne lo hace a través de agua almacenada en embalses. Por su parte, los estados de Australia del Sur, Australia Occidental y Queensland obtienen sus recursos hídricos de aguas subterráneas.

La escasez de agua a la que se enfrenta el país ha hecho reaccionar en los últimos años a los distintos estados para aprobar la construcción de infraestructuras que aseguren el suministro a largo plazo. Además, algunos han aprobado leyes para mejorar el reciclaje de agua.

Éste es el caso de Victoria, donde más de 40.000 casas que serán construidas en los próximos 25 años estarán afectadas por una nueva ley estatal que obliga al uso doméstico del agua reciclada.

Sin embargo, los proyectos más interesantes para asegurar el futuro del suministro de agua en algunos estados tiene que ver con la construcción de plantas desaladoras. Algunos de los proyectos más importantes son los siguientes:

* Australia Occidental

Para el año 2010, Australia Occidental necesitará unos 107.000 millones de litros más de agua por año debido a las necesidades relacionadas con su crecimiento demográfico. La planta de desalación ya construida contribuye con 45.000 millones de litros, pero la Water Corporation buscaba nuevas fuentes de suministro. Entre las opciones que barajaba, una de las interesantes era la construcción de una nueva planta desaladora, que podría asegurar el suministro de agua hasta el año 2015.

Aunque el Gobierno de Perth tenía sobre la mesa varias opciones para asegurar el suministro de agua y garantizar así el crecimiento del estado en el futuro, finalmente optó por la construcción de una segunda planta desaladora, ya que los grupos ecologistas se oponían a la explotación del acuífero de Yarragadee. Además, la construcción de esta segunda desaladora reduce la dependencia que el estado tiene de las variaciones climáticas.

* Victoria

En el año 2004, el Gobierno de Victoria aprobó un plan para el agua con vistas al largo plazo, como reacción a la sequía que había afectado al estado. El plan, denominado Our Water Our Future, incluía medidas como el lanzamiento de una campaña para concienciar a los ciudadanos sobre la necesidad de ahorrar agua. Además, se establecieron normativas para fomentar el reciclado de agua, que ha pasado del 2% de 1999 al 14% actual.

El suministro total para la ciudad de Melbourne crecerá en 240.000 millones de litros al año para 2011. Pero el grueso de esa cantidad procederá de la planta desaladora que ha proyectado el gobierno. Su presupuesto es de 3.100 millones de AUD (unos 1.800 millones de EUR). Aportará 150.000 millones de litros al año a partir de 2011. En sus proximidades se construirán también conductos para recibir el agua procedente de la desaladora.

Este proyecto es el segundo de mayor envergadura en los últimos 25 años en el estado de Victoria, tras la construcción del embalse Thomson. La planta, que se convertirá en la mayor de Australia, proporcionará un tercio del agua que Melbourne necesita cada año y se sostendrá gracias a energía procedente de fuentes renovables.

* Australia del Sur

La compañía BHP Billiton tiene concedida la explotación de la mina subterránea de Olympic Dam, en el estado de Australia del Sur. Se trata de la mayor mina subterránea de Australia. Las actividades de extracción y procesado de minerales que se realizan actualmente en la mina necesitan 35 millones de litros de agua diarios. El Gobierno de Australia del Sur ha firmado un memorando de entendimiento con la empresa para realizar un estudio conjunto sobre la posible construcción de la planta de desalación para cubrir las necesidades de la mina en el futuro, así como las de las regiones de Upper Spencer Gula y Eyre Peninsula.

En la actualidad, el estudio de impacto medioambiental del proyecto de la planta está planteando cuál sería la mejor localización para la planta y el conducto de transporte del agua, así como el potencial impacto a corto y medio plazo del agua sobrante tras el proceso de desalación. La planta ocuparía un espacio aproximado de unas 10 hectáreas de terreno y tendría que

producir unos 120 millones de litros al día, usando unos 30 megavatios de electricidad, que podrían proceder de la red eléctrica del estado o de fuentes de energía renovable. La opción de la energía solar y eólica están siendo estudiadas en el informe.

Biotecnología

Una investigación y desarrollo de proyectos de gran nivel; una buena calidad científica, una biodiversidad única y un record en la comercialización han convertido a Australia en un lugar de buenas oportunidades para la investigación y el desarrollo de la ciencia biotecnológica.

La mano de obra altamente cualificada en el país, la riqueza de recursos naturales y una legislación transparente han contribuido a colocar a Australia como la mayor potencia en Biotecnología en la región Asia- Pacífico y la sexta en el ranking mundial.

Destaca en el campo de la investigación biomédica, y ocupa el segundo puesto mundial por detrás de Canadá. Es en esta rama de la biotecnología donde las oportunidades de negocio tanto para las empresas australianas como internacionales son mayores. Supone una rama de importancia clave para la biotecnología en Australia.

La situación geográfica australiana, pese a la desventaja que ha supuesto históricamente, se ha convertido en los últimos años en una ventaja competitiva con respecto a otros países, al tener como socios comerciales a:

China, India, Japón, Malasia y Corea. (Países que también están apostando fuerte por la biotecnología y cuentan con tecnología moderna y avanzada).

Infraestructuras

Este es el otro gran sector que parece que va a empezar a presentar importantes oportunidades a través de PPP's.

El presente en Australia plantea diversas oportunidades de potenciales inversiones para las empresas españolas, ya que son muchas las reformas en infraestructuras que solicitan al gobierno los agentes sociales, principalmente el mundo de la industria, con el objetivo de modernizar el país.

El gobierno ha aprobado un presupuesto que pretende dedicar una parte creciente del gasto público a las inversiones en infraestructuras. De los casi 144 mil millones de euros que espera gastar el Gobierno con el presupuesto 2007-08, 6.024 millones se van a dedicar a las infraestructuras, transporte y energía, un 4,2% del total. Además, Según la información del Presupuesto 2007-08, el Gobierno proveerá durante los cinco años siguientes a 2009-10 22,3 billones de dólares australianos al segundo plan de transporte terrestre "AusLink", así como para el desarrollo de carreteras locales.

En todos los estados prácticamente se están promoviendo nuevos proyectos, actualmente destaca la construcción de la nueva Terminal del aeropuerto de Brisbane, cuya participación aún está abierta a posibles intereses españoles.

Energías

Igualmente interesante es el panorama de las fuentes de energía, aunque el mercado muestra luces y sombras. Con la victoria de los laboristas y la ratificación de Kyoto, la reducción de la emisión de gases contaminantes pasa por invertir más en energías limpias y en reducir los efectos contaminantes del carbón.

El mercado de las renovables podría presentar un gran potencial en Australia.

Minería

Otro sector que presenta oportunidades, y en que ya están instaladas algunas empresas españolas, es el de la minería, que vive un boom en los últimos años en Australia, especialmente en Western Australia y Queensland, por el alto precio de las commodities en los mercados internacionales. Varios informes de consultoras y expertos consideran que Australia podría estar sólo en el comienzo de esta bonanza económica. Esto se debe a la pujanza de Asia.

A este panorama halagüeño contribuyen los altos precios de las materias primas, que seguirán constantes en 2007, según el informe, aunque ligeramente inferiores a los de 2006. Las inversiones en la industria minera se han triplicado en los últimos cinco años, por lo que las previsiones de aumento son también una buena noticia para las empresas de servicios mineros.

3.6.4.1. Concesiones, Privatizaciones y otras

En cuanto a las compras públicas, el sector de material de defensa es especialmente interesante para la empresa española.

Para España es además muy importante que haya avances en materia de cambio climático, ya que esto permitirá entrar en el mercado australiano a través de grandes proyectos relacionados con las energías renovables, como está ocurriendo en la actualidad. Esto permite pensar en una estabilidad a medio y largo plazo del nivel de inversiones realizado, y en un efecto arrastre para nuevas empresas. Recientemente dos grandes empresas españolas han quedado finalistas en un concurso para el contrato de construcción y explotación de una desaladora en Perth, lo que supone que por primera vez se entra en el importante mercado de la gestión de carestía de agua y de las medidas contra la sequía que azota el continente australiano.

Hay que señalar que el 17 de noviembre de 2006 terminó el proceso de privatización de la principal compañía de telecomunicaciones australiana Telstra, aunque se pensaba que la tercera y última venta al público de acciones no se realizaría hasta dentro de dos años.

Para más información sobre licitaciones y concursos públicos ofertados por el gobierno australiano, es recomendable visitar con asiduidad la página web de [AUSTENDER](#), el sistema de información de compras públicas del país.

3.6.4.2. Sectores con demanda potencial de inversión extranjera

3.6.5. Fuentes de financiación

3.7. Actividades de Promoción

En 2008 la [Oficina](#) tiene previsto organizar dieciocho misiones comerciales, once directas y siete inversas.

En 2007 la Oficina organizó catorce misiones comerciales directas y cuatro inversas, además de dos de inversión, tanto de sectores de consumo como de industriales.

En 2006 la Oficina organizó 7 misiones directas y 6 misiones inversas. Además, organizó una exposición de textil hogar. También hubo un viaje de prospección de la CEOE a Australia y una visita de un periodista a Costers del Segre y Somontano.

La Oficina gestiona un Plan de Promoción del aceite de oliva, un Plan de Promoción de aceitunas y un Plan Multisectorial de Agroalimentarios y Vinos, en el marco de los cuales realiza diversas actividades de promoción, publicidad y relaciones públicas.

3.8. Previsiones a corto y medio plazo de las relaciones económicas bilaterales

Actualmente, las relaciones políticas entre Australia y España también pasan por un buen momento. Con el fin de mantener un avance constante en las relaciones institucionales, están siendo numerosas las visitas institucionales que las autoridades nacionales, incluidas las estatales en el caso de Australia, están realizando, como ocurrió el año pasado con las dos visitas del Secretario de Estado de Turismo y Comercio español a Australia. No está previsto que esta tendencia varíe en el corto plazo.

A día de hoy, uno de los problemas que más preocupa a España con respecto al comercio bilateral se enmarca en el entorno europeo como Estado miembro afectado por las

restricciones SPS a los productos agroalimentarios, especialmente al jamón. España ha notificado a la UE a través de un documento cuáles son sus prioridades en cuanto a barreras de acceso al mercado, especialmente en materia de agroalimentarios, así como también le ha confirmado su intención de participar en el MAT sobre SPS que va a crearse junto a Dinamarca, Francia y Holanda. Al mismo tiempo existe la posibilidad de llevar a cabo acciones para avanzar bilateralmente con la intención de eliminar los obstáculos que existen en la producción de jamón, por la importancia del comercio de agroalimentarios que mantiene España con el país.

4. RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

4.1. Con la Unión Europea

La UE es el primer proveedor de Australia y el tercero en el ranking de clientes. La importancia de la UE como socio comercial no es adecuadamente percibida por Australia, que sigue viendo a los Estados Miembros individualmente y no como un único mercado.

Según el Delegado de la UE, la Agenda de Política Económica de Rudd tiene unos objetivos cada vez más parecidos a la Agenda de Lisboa, lo cual hace esperar que la interconexión sea cada vez mayor.

4.1.1. Marco Institucional

La UE ha establecido un Comité Bilateral para canalizar sus relaciones con Australia. Este Comité se reúne semestralmente, de forma alternativa en Australia o en el Estado miembro que ostente la Presidencia de turno.

4.1.2. Intercambios Comerciales

Cuadro 15: INTERCAMBIOS COMERCIALES CON LOS PAISES DE LA U.E.	2005	2006		2007	
			05/06%		06/07%
(Datos en millones de euros)					
EXPORTACIONES	9.256,37	12.334,66	33,25	11.732,85	-4,88
IMPORTACIONES	22.190,49	21.894,49	-1,3	25.162,15	14,92

Fuente: World Trade Atlas

Última actualización: marzo de 2008

4.1.3. Acceso al mercado. Obstáculos y contenciosos

La UE planteó en 2003 un panel contra Australia en la OMC por los excesivos requisitos sanitarios y fitosanitarios exigidos a la importación de productos agroalimentarios.

Australia tiene uno de los regímenes de cuarentena (requisitos sanitarios y fitosanitarios a la importación) más estrictos del mundo ya que, bajo las leyes australianas, la importación de cualquier producto agroalimentario está prohibida salvo que se lleve a cabo un análisis excesivamente prolijo de posibles riesgos de los productos importados.

Este procedimiento de análisis de riesgos a la importación se consideraba discriminatorio y abusivo por retrasos excesivos en su duración, falta de transparencia en los procedimientos y condiciones muy restrictivas a la importación de algunos productos, como por ejemplo, para la carne de porcino.

Desde 2003 se han producido avances notables en el grado de aceptación por parte de Australia de las exigencias comunitarias. En especial en lo que se refiere a:

- Reducción de tiempos de espera en los procedimientos de análisis de riesgos en base a exigencias más objetivas y científicas.
- Exigencias comunes a todos los EEMM, cuando existe un interés de varios EEMM en la exportación a Australia de un producto concreto.

En concreto, en el caso del jamón serrano, Australia y España han acordado un certificado sanitario para la importación en Australia de jamones y paletas curadas (serrano e ibérico) deshuesadas de origen español, sujetas a condiciones, en todo caso, bastante estrictas.

Por lo que afecta a los productos porcinos curados, que son hasta ahora de los productos de más interés para España, convendría relajar algunas de las exigencias australianas y que fuera revisado el análisis de riesgos para la importación de productos agroalimentarios a la luz de los avances científicos más recientes en la materia.

En cuanto a los intereses de España en el ámbito cárnico, hay dos restricciones fundamentales que deberían ser abolidas:

- Medidas de gestión del riesgo en relación con el síndrome del "desmedro" (PWMS).
- Reconocimiento del estatus de España de país libre de enfermedades

Dado que se han producido avances notables en el grado de aceptación por parte de Australia de las exigencias comunitarias, la UE se está planteando la posibilidad de retirar la denuncia en la OMC aún cuando queden todavía algunas cuestiones pendientes. No se ha adoptado todavía ninguna decisión al respecto debido a las reservas de algunos EEMM.

4.2. Con las Instituciones Financieras Internacionales

Australia es miembro del Banco Mundial, FMI, del BAsD, del BERD, y de la MIGA. Tiene un alto grado de compromiso en materia de cooperación internacional y ayuda al desarrollo, centrandose sus esfuerzos en el área geográfica de su influencia, Papúa-Nueva Guinea, el Pacífico Sur y el Sudeste Asiático.

4.3. Con la Organización Mundial de Comercio

Australia es Miembro fundador de la [OMC](#), por haber sido Parte Contratante del GATT. Ha participado y participa de forma muy activa en las Rondas de negociaciones comerciales multilaterales, especialmente en el capítulo agrícola, donde es uno de los líderes del [Grupo Cairns](#), que aboga por la liberalización del comercio agrícola.

4.4. Con otros organismos y Asociaciones Regionales

La liberalización del comercio ha formado parte de las reformas estructurales que han contribuido a los impresionantes resultados económicos de Australia, concediendo cada vez más importancia a la negociación de acuerdos comerciales regionales.

Australia es miembro del [Foro de Cooperación Económica de Asia y el Pacífico \(APEC\)](#) desde su creación en el año 1989, estando formado en la actualidad por 21 países. Las economías APEC representan el 56 % del PIB mundial y el 44 % del comercio mundial, y suponen dos tercios de los intercambios comerciales internacionales de Australia.

Australia ha contraído un firme compromiso con el APEC por tratarse del principal vehículo para la promoción de los mercados abiertos y la cooperación económica en la región de Asia y el Pacífico. En opinión de Australia, la labor del APEC en materia de

liberalización del comercio, facilitación de la actividad empresarial y reforma económica apoya sus objetivos de mercados abiertos y el crecimiento económico sostenido en las economías regionales. Australia seguirá haciendo hincapié en la primacía de un fuerte sistema multilateral de comercio para el crecimiento económico mundial y la mitigación de la pobreza.

Como país anfitrión del APEC en 2007 se organizaron más de cien días de encuentros empresariales, académicos y oficiales, siendo la cumbre de líderes que tuvo lugar el 8 y 9 de septiembre la reunión de líderes internacionales más importante celebrada en el país. Se acordó seguir profundizando en las reformas económicas e impulsar la competitividad, el comercio y la inversión en la región. Entre los acuerdos alcanzados, destacar el relativo a los costos de transacción, que tras haberse reducido un 5 por ciento desde 2001, se ha propuesto reducirlos otro 5 por ciento para 2010. Además, por primera vez Australia situó el cambio climático entre los temas a tratar por el Foro.

En 2007 se profundizó en el diálogo con los países miembros del [ASEAN \(Asociación de Naciones del Sudeste Asiático\)](#), firmándose en agosto de 2007 una declaración conjunta entre Australia y ASEAN para establecer un marco para las negociaciones futuras y el compromiso entre ambas partes. Continúan las negociaciones iniciadas en 2004 sobre un Acuerdo de Libre Comercio ASEAN-Australia-Nueva Zelanda.

El compromiso de Australia con la región del Pacífico se reforzó en diciembre de 2005 al participar en la Cumbre inaugural del Este Asiático (East Asia Summit, EAS), formada por los diez países ASEAN más Australia, Nueva Zelanda, China, Japón, India y Corea. Este grupo de países constituyen el 49 % de la población mundial y el 22 % del PIB mundial, siendo de vital importancia para la economía australiana al representar el 58 % de sus exportaciones.

Australia forma parte también del [Foro de Islas del Pacífico \(PIF\)](#), de vital importancia para algunos pequeños estados independientes al ser Australia el principal país proveedor de asistencia al desarrollo y jugar un papel activo en la zona especialmente en lo relativo a seguridad y reformas económicas. En Agosto de 2007 los Ministros de Comercio de los distintos estados miembros acordaron comenzar las conversaciones en 2008 para establecer una "hoja de ruta" de cara a un Acuerdo de Libre Comercio.

Hay que destacar que en 2006 Australia ha organizado la conferencia constitutiva del Pacto Climático de Asia Pacífico (AP6), que agrupa a Australia, Corea, Estados Unidos, Japón, India y China y en el mismo año se ha institucionalizado también el "Diálogo Estratégico Trilateral" que agrupa a los ministros de exteriores de Australia, Estados Unidos y Japón.

La nueva política del recién creado Gobierno de Rudd parece suponer un impulso al multilateralismo. Prueba de ello ha sido la ratificación del Protocolo de Kyoto o los avances logrados en la Alianza con Estados Unidos. Además el nuevo Gobierno ha declarado recientemente que no venderá uranio a India. En este sentido y como públicamente han demostrado el Primer Ministro Rudd y el Ministro de Comercio australiano, [Simon Crean](#), también se quiere prestar más atención a las relaciones bilaterales con la Unión Europea, como se comentaba anteriormente.

4.5. Acuerdos bilaterales con terceros países

Australia tiene establecidos acuerdos de libre comercio con Estados Unidos, Singapur, Tailandia y Nueva Zelanda y se encuentra en negociaciones para llegar a acuerdos con Japón, China, Chile, Malasia, ASEAN-Nueva Zelanda y con el Consejo de Cooperación del Golfo:

Acuerdo de Libre Comercio entre Australia y Estados Unidos (AUSFTA)

El acuerdo de libre comercio (ALC) con la mayor economía del mundo, AUSFTA, entró en vigor el 1 de enero de 2005. Como resultado, el 82,4 % de las líneas arancelarias procedentes de Australia entran libres de derechos en Estados Unidos. Se establece en el acuerdo que dicho porcentaje se elevará en un 4,1 % antes de 2010 y en un 10,7 % antes de 2015, elevándose el porcentaje al 98,4 % para el año 2022. En la actualidad,

todas las importaciones agrícolas y más del 99 por ciento de las importaciones procedentes de los Estados Unidos de todas las líneas arancelarias que no sean textiles, vestido y calzado entran libres de derechos en Australia.

Se trata de un amplio y exhaustivo tratado que abarca tanto reducciones de aranceles como acuerdos en materias de inversión, servicios financieros, telecomunicaciones, comercio electrónico, derechos de propiedad intelectual, regulaciones técnicas, mercado laboral, medio ambiente, etc. Así mismo se establecen las normas que determinan que bienes son originarios y cumplen los requisitos para un trato arancelario preferencial. Según el acuerdo es el importador quién debe solicitar dicho trato preferencial.

Acuerdo de Libre Comercio entre Australia y Singapur (SAFTA)

Singapur es el principal interlocutor comercial y de inversión de Australia en el Sudeste de Asia. Cuando entró en vigor el SAFTA, el 28 de julio de 2003, se eliminaron los aranceles impuestos a todos los productos importados de la otra parte. Los dos países acordaron también no utilizar subvenciones a la exportación ni aplicar medidas de salvaguardia a la otra parte. En el SAFTA ambos países se comprometen a aplicar el trato nacional y a eliminar las restricciones cuantitativas y otras restricciones de acceso a los mercados que afectan a los servicios y la inversión.

En la actualidad Singapur es el quinto socio comercial de Australia, alcanzando las exportaciones australianas de bienes y servicios los 7.584 millones de AUD en el ejercicio 2006-07, y las importaciones los 14.413 millones de AUD. Si nos referimos solamente a las exportaciones de bienes, estas se incrementaron un 51 % respecto a 2003-04, mientras que las importaciones de bienes lo hicieron en un 98 %.

Acuerdo de Libre Comercio entre Australia y Tailandia (TAFTA)

Cuando entró en vigor el TAFTA, el 1º de enero de 2005, Australia consolidó los aranceles nulos que aplicaba a los productos originarios de Tailandia correspondientes a 3.080 partidas arancelarias y eliminó los aranceles de 2.003 partidas. Los aranceles de otras 786 partidas arancelarias se eliminarán a más tardar en 2010; los aranceles de las 239 partidas arancelarias restantes, que se refieren a prendas de vestir y determinados productos textiles acabados, que actualmente son del 12,5 por ciento, se eliminarán en 2015.

El TAFTA contiene disposiciones de salvaguardia especial para el atún preparado o en conserva, los listados y el bonito, así como para la piña y el jugo de piña, de 2005 a 2008. Además, el TAFTA incluye un compromiso de seguir negociando en el plazo de tres años sobre servicios, inversión, contratación pública y movilidad empresarial.

Tras la entrada en vigor del TAFTA, el comercio de mercancías en las dos direcciones creció un 33,7 por ciento en el año 2005. Actualmente, Tailandia es el octavo interlocutor comercial de Australia en lo que se refiere al comercio de bienes y servicios

Acuerdo de Libre Comercio entre Australia y Nueva Zelanda (ANZCERTA)

El ANZCERTA es el acuerdo de libre comercio de Australia que lleva más tiempo en vigor (las disposiciones sobre el comercio de mercancías entraron en vigor en 1983 y las del comercio de servicios en 1989). Se basa en una red de acuerdos bilaterales sobre varios aspectos, en particular la circulación de personas, el reconocimiento mutuo de normas, la contratación pública y la aviación. Actualmente Nueva Zelanda es el quinto mercado más importante de bienes y servicios para Australia. En el ejercicio 2006-07 las exportaciones australianas de bienes y servicios se cifraron en 12.716 millones de AUD y las importaciones en 7.949 millones de AUD.

El ANZCERTA concede acceso libre de derechos a los productos originarios de Nueva Zelanda. De conformidad con las actuales normas de origen, un producto tiene acceso libre de derechos siempre que el último proceso de manufacturación haya tenido lugar en Nueva Zelanda y suponga al menos un 50 por ciento del precio de fábrica del producto. Sin embargo, se considera que este método es complejo, ya que las empresas tienen que llevar registros exhaustivos para asegurarse de que no quedan por debajo del umbral del

50 por ciento. En 2007 se adoptaron nuevas normas de origen basadas en un cambio en la clasificación arancelaria al nivel de 6 dígitos del SA.

Otros acuerdos bilaterales en negociación

Australia se encuentra en fase de negociación para llegar a un ALC con Japón, cuyas negociaciones se iniciaron en abril de 2007. A finales de 2007 tuvo lugar la tercera ronda de negociaciones, existiendo ciertas discrepancias sobre los sectores bovino y arrocerero. Con China las conversaciones se iniciaron en mayo de 2005 y hasta el momento se han celebrado diez rondas. Con Chile se iniciaron en julio de 2007 y con Malasia en abril de 2005.

Tras la reunión que tuvo lugar en Laos en 2004 entre los diez países miembros de ASEAN más Australia y Nueva Zelanda, se acordó el inicio de las conversaciones en 2005 para lograr un ambicioso ALC en bienes, servicios e inversión. Se trata de la primera vez que Australia negocia un acuerdo de libre comercio multilateral y también la primera vez que Australia y Nueva Zelanda se unen para iniciar conversaciones con un tercero. El acuerdo es de gran importancia para Australia puesto que los países ASEAN, con una población superior a los 550 millones, en conjunto, suponen un intercambio comercial (16 %) similar a Japón, principal socio comercial de Australia, por encima de China (12 %) o Estados Unidos (7 %). Sin embargo los países ASEAN atraen solo el 3-4 % de la inversión extranjera directa australiana a finales de 2006. Por último mencionar que las conversaciones para lograr un ALC con el Consejo de Cooperación del Golfo (Bahrein, Kuwait, Omán, Qatar, Arabia Saudita y los EAU) se iniciaron en julio de 2007; la región en su conjunto supone el décimo mercado en cuanto a las exportaciones de bienes y servicios australiana;

Finalmente, es necesario comentar que se han iniciado estudios de viabilidad para posibles acuerdos con Corea, India e Indonesia.

4.6. Organizaciones internacionales económicas y comerciales de las que el país es miembro

Cuadro 16: ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

BANCO MUNDIAL (BM) FONDO MONETARIO INTERNACIONAL (FMI) BANCO ASIÁTICO DE DESARROLLO (BASeD) BERD AGENCIA MULTILATERAL DE GARANTÍA DE INVERSIONES (MIGA) CONFERENCIA DE LAS NACIONES UNIDAS SOBRE EL COMERCIO Y EL DESARROLLO (UNCTAD) FONDO INTERNACIONAL PARA EL DESARROLLO AGRÍCOLA (FIDA) ORGANIZACIÓN PARA LA AGRICULTURA Y LA ALIMENTACIÓN (FAO) CONFERENCIA DE COOPERACIÓN ECONÓMICA ASIA PACIFICO (APEC) COMMONWEALTH BRITÁNICA DE NACIONES (COMMONWEALTH) ORGANIZACIÓN DE COOPERACIÓN Y DESARROLLO ECONÓMICOS (OCDE) ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO (OMC) PLAN DE COLOMBO PARA LA COOPERACIÓN ECONÓMICA Y EL DESARROLLO SOCIAL EN ASIA Y EL PACÍFICO (CP)
--